



FICHE DE VALIDATION DES MISSIONS CONFIÉES EN ENTREPRISE DURANT TOUTE LA DURÉE DE LA FORMATION DE L'APPRENTI

Cette fiche est obligatoire pour l'inscription de l'apprenti au CFA.

Elle doit être complétée, <u>avant la prise en compte du contrat d'apprentissage</u>, par tout employeur qui souhaite embaucher un apprenti.

Elle doit ensuite être transmise, par le futur apprenti, au CFA dans lequel il veut s'inscrire, seul habilité à déterminer si le poste proposé est en adéquation avec son programme.

Une fois que les missions confiées par l'entreprise auront été validées par le Responsable Pédagogique du CFA, le contrat d'apprentissage pourra être pris en compte et l'apprenti pourra être inscrit au CFA.

Attention : En cas de changement de missions en cours de formation, l'employeur doit prévenir le CFA à l'adresse suivante : <u>cfa@mairie-belfort.fr</u>

L'APPRENTI						
Nom	Prénom					
Formation souhaitée CS Conseil Vente en Boucherie						
L'ENTREPRISE						
Dénomination						
Lieu d'exécution du contrat						

Le contrat d'apprentissage peut débuter :

- Au plus tôt durant les **trois mois précédant** la date officielle de début de formation
- Jusqu'à **trois mois après** la date officielle de début de formation.

Il doit s'achever au minimum **le jour de la date officielle** de fin de formation, soit le 1^{er} juillet de l'année correspondant au passage de l'examen.

L'employeur <u>s'engage à renvoyer la convention de formation signée</u> dans les plus brefs délais au CFA à l'adresse suivante <u>cfa@mairie-belfort.fr</u>.

L'employeur <u>s'engage à enregistrer le contrat d'apprentissage</u> sur le portail de son OPCO dès qu'il a en sa possession le contrat et la convention de formation signés par toutes les parties.

Titre du poste occupé par l'apprenti(e)						
Missions principales : Cocher la case si mission confiée à l'apprenti						
Organiser le poste de travail						
Entretenir les espaces de travail, de vente et les matériels						
Réaliser l'inventaire physique quotidien						
Identifier les besoins et transmettre l'information au laboratoire						
Participer aux commandes et à l'approvisionnement des produits et fournitures						
Gérer les déchets						
Préparer les produits pour la mise en vente						
Implanter et mettre en valeur l'assortiment des produits						
Appliquer les règles d'étiquetage						
Installer et mettre à jour la signalétique						
Maintenir le rayon en état marchand						
Désapprovisionner et remettre l'espace de vente et les matériels en état						
Accueillir le client						
Découvrir, identifier et reformuler la demande du client						
Répondre à la demande du client, proposer des produits, conseiller et informer le client, conclure la vente						
Mettre en œuvre des techniques de transformation, de finition, de conditionnement, d'emballage et de pesée des produits						
Proposer des ventes additionnelles et des services associés personnalisés						
Réaliser les opérations d'encaissement						
Participer à la mise en œuvre des animations commerciales						
Participer à la communication commerciale digitale						
Participer à la fidélisation de la clientèle						
Recevoir les réclamations et les transmettre au responsable						
Missions secondaires (à compléter à la main si besoin)						
<u>_'employeur</u> :						
Nom - Prénom Fonction						

Fait à		Signature ou Tampon :				
Le						
Le CFA:	Avis du Responsable Pédagogiqu	ue O Favorable	O Défavorable			
Commentaires si avis défavorable :						
Fait à		Signature :				
Le						